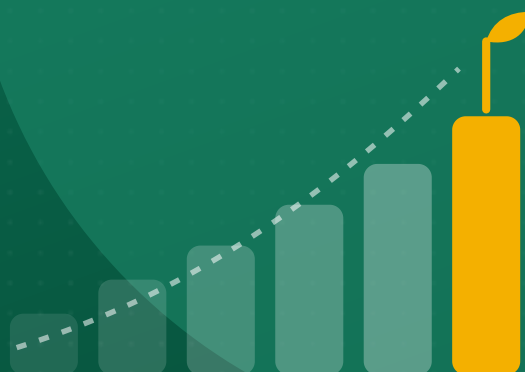


MÉTODO PRIMEIRA VENDA

Planilhas de *Custo e Preço*

Oito fichas para imprimir e uma planilha editável para fazer a conta antes de dizer o preço: custo por lote, produto, serviço, comissão, PLR, meta, controle de vendas e caixa do mês.

**03** FICHAS PARA IMPRIMIR + PLANILHA .XLSX

Custo por lote

Preço

Serviço

Comissão

PLR

Meta

Controle

Caixa

Controle de vendas do teste

[illegible]

Origem que mais vendeu

FICHA 8 · EXEMPLO PREENCHIDO

Caixa do mês

O caixa mostra se houve lucro de verdade e para onde ele vai. O exemplo usa os mesmos números hipotéticos do Guia do Método (etapa 6).

 EXEMPLO · VALORES HIPOTÉTICOS, REFAÇA COM OS SEUS

Entradas	Valor
Vendas da semana 1	R\$ 80,00
Vendas da semana 2	R\$ 100,00
Total de entradas	R\$ 180,00

Saídas	Valor
Ingredientes e materiais	R\$ 70,00
Embalagens e etiquetas	R\$ 15,00
Transporte e entrega	R\$ 10,00
Taxas e ferramentas	R\$ 0,00
Total de saídas	R\$ 95,00

Resultado	Valor
Lucro do período (entradas – saídas)	R\$ 85,00
Horas trabalhadas no período	9 h
Lucro por hora	R\$ 9,44
Quanto volta para o negócio (ex.: 40%)	R\$ 34,00
Quanto fica para mim (ex.: 60%)	R\$ 51,00

 SEPARE O DINHEIRO

Use uma conta ou carteira digital só para a atividade. Todo dinheiro de venda entra nela, todo gasto da atividade sai dela. Só depois você transfere a sua parte para a conta da casa.

 DEFINA A DIVISÃO ANTES

Decida o percentual que volta para o negócio antes de ver o dinheiro. Sem regra, o lucro some nas contas do mês e falta para a próxima leva.

 REGRA OFICIAL

Se você for MEI, o DAS mensal entra em “Taxas e ferramentas” ou numa linha própria de saídas, todo mês, mesmo nos meses sem venda. Confira o valor atual no Portal do Empreendedor (gov.br).

FICHA 8 · PARA PREENCHER

Caixa do mês

Mês: _____ Caminho: _____

Entradas	Valor
Semana 1	
Semana 2	
Semana 3	
Semana 4	
Outras entradas	
Total de entradas	

Saídas	Valor
Ingredientes e materiais	
Embalagens e etiquetas	
Transporte e entrega	
Taxas e ferramentas	
DAS do MEI (se tiver)	
Outras saídas	
Total de saídas	

Resultado	Valor
Lucro (entradas – saídas)	
Horas trabalhadas	
Lucro por hora	
Volta para o negócio (%)	
Fica para mim (%)	

O que eu vou comprar com a parte do negócio, e por quê

Observações do mês
